



第17回 通常総代会の開催について

【日時】5月20日(火) 18:00～ 【場所】サンピア・アキ 【懇親会費】1,000円

令和7年度の通常総代会を開催します。総代会後には懇親会も予定しております。総代以外の一般会員も参加可能ですので、参加ご希望の方は各支所までお問い合わせください。



専門家による個別相談【会員限定・相談無料】

経営相談や事業計画策定、補助金申請などのご相談にご利用ください。

■補助金申請・経営相談(10:00～17:00) 経営相談、持続化、ものづくり等の補助金などの申請 経営相談など

【日にち】毎週 月、水、金 【場所】広島安芸商工会 本所(海田)

■中小企業診断士による個別相談会(9:00～17:00) 中小企業診断士：渡貫 久

事業計画の作成、販売促進、販路開拓など、小売業・サービス業を中心に幅広い支援実績のある専門家です。

【日にち・場所】本所(海田):5月12日(月) 坂支所:5月22日(木) ※6月も実施を予定しています



小規模事業者持続化補助金(一般型)

小規模事業者が商工会・商工会議所等と一体となって経営計画を作成し、当該計画に基づいて行う販路開拓等の取り組みを支援する補助金です。

- 政策の原点回帰を図るため「経営計画の策定」に重点がおかれます。
- 一般型では、「卒業枠」「後継者支援枠」が廃止されました。
- 以下のほか、「共同・協業型」「ビジネスコミュニティ型」などが新設されます。



持続化補助金
<通常枠>

【第17回公募開始】令和7年5月1日(木)～6月13日(金) 17:00

公募概要(一部抜粋)

申請類型			補助上限額	補助率
一般型	通常枠	経営計画を策定し販路開拓等に取り組む事業者	50万円	2/3 ※
	インボイス特例	免税事業者から課税事業者に転換	補助上限 50万円上乗せ	
	賃金引上げ特例	事業場内最低賃金を50 円以上引き上げる小規模事業者	補助上限 150万円上乗せ	
創業型	産競法に基づく「認定市区町村による特定創業支援等事業の支援」を受けた小規模事業者		200万円 インボイス特例は適用	

※賃金引上げ特例を選択した事業者のうち、赤字事業者は3/4

IT導入補助金2025

中小企業、小規模事業者が、業務効率化やDXのために導入するITツール等が対象です。

今回から導入関連費が拡充され、IT活用の定着を促す導入後の”活用支援”も対象となります。



最新情報を確認
IT補助金サイト

【公募締切】令和7年5月12日(月) 2次締切分 令和7年6月16日(月)

枠/類型	通常枠	複数社連携IT導入枠	インボイス枠		セキュリティ対策推進枠
			インボイス対応類型	電子取引類型	
活用イメージ	ITツールを導入して業務効率化やDXを推進	商店街など、複数の中小企業・小規規模事業者で連携してITツール等を導入	ITツール等を導入してインボイス制度に対応	発注者主導で取引先のインボイス対応を促す	サイバーセキュリティ対策を進める
補助対象経費	ソフトウェア購入費、クラウド利用料(最大2年分)、導入関連費(保守サポートやマニュアル作成等の費用に加えて、IT活用の定着を促す導入後の”活用支援”も対象化)			クラウド利用料(最大2年分)	サイバーセキュリティお助け隊サービス利用料(最大2年分)
単独申請可能なツールの拡大		ハードウェア購入費			
補助額	・ITツールの業務プロセスが1～3つまで:5万円～150万円 ・4つ以上:150万円～450万円	(a)インボイス枠対象経費:同右 (b)消費動向等分析経費:50万円×グループ構成員数 (a)+(b)合わせて3,000万円まで (c)事務費・専門家経費:200万円	ITツール:1機能:～50万円 2機能以上:～350万円 PC・タブレット等:～10万円 レジ・券売機等:～20万円	～350万円	5万円～150万円
補助率	中小企業:1/2 最低賃金近傍の事業(※2):2/3	(a)インボイス枠対象経費:同右 (b)・(c):2/3	～50万円以下:3/4 (小規模事業者:4/5) 50万円～350万円:2/3 ハードウェア購入費:1/2	大企業:1/2 中小企業:2/3	中小企業:1/2 小規模事業者:2/3

ものづくり・商業・サービス補助金

【第20次 公募予定】 公募期間:現在未定(公募が分かり次第、通知します)

	製品・サービス高付加価値化枠	グローバル枠
要件	革新的な新製品・新サービスの開発による高付加価値化	海外事業の実施による国内の生産性向上
補助上限 (特例措置)	5人以下 750万円(850万円) 6~20人 1,000万円(1,250万円) 21~50人 1,500万円(2,500万円) 51人以上 2,500万円(3,500万円)	3,000万円 (3,100万円~4,000万円)
	大幅賃上げ特例(補助上限額を100~1,000万円上乗せ。上記カッコ内の金額は特例適用後の上限額。別途条件あり)	
補助率	中小企業1/2、小規模・再生2/3	中小企業1/2、小規模2/3
	最低賃金引上げ特例(補助率を2/3に引上げ。常時使用する従業員がない場合、小規模企業・小規模事業者、再生事業者は除く。) ● 指定する一定期間において、3か月以上地域別最低賃金+50円以内で雇用している従業員が全従業員数の30%以上いること	
補助対象 経費	<共通>機械装置・システム構築費(必須)、技術導入費、専門家経費、運搬費、クラウドサービス利用費、原材料費、外注費、知的財産権等関連経費 <グローバル枠のうち、海外市場開拓(輸出)に関する事業のみ> 海外旅費、通訳・翻訳費、広告宣伝・販売促進費	



ものづくり補助金
サイト



ものづくり補助金
成功事例

■申請のポイント…加点項目を押さえましょう

政策加点項目を取得しておくことが採択結果に影響しますので、無理のない範囲で取得しておきましょう。

- 「パートナーシップ構築宣言」「成長加速化 マッチングサービス」…登録だけなので必ず対応しましょう。
- 「事業継続力強化計画」…準備から完了まで時間はかかりますがおススメの項目です。
- 「経営革新」…準備から完了まで時間がかかりますが、該当するならおススメの項目です。
- 「賃上げ」…達成できる見込みがある場合におススメします。

簡易で即効性のある省力化投資に!!

中小企業省力化投資補助金「カタログ注文型」

【公募期間】 随時申請受付中！！

中小企業などが省力化製品を対象製品のリスト(カタログ)から選んで導入し、販売事業者と共同で「労働生産性 年平均成長率3%向上」を目指す事業計画に取り組むものが対象です。

- ・対象製品のリスト(カタログ)に登録された汎用製品から事業課題に合わせて省力化製品を選択できます。
- ・申請手続きが簡単で、申請から交付決定まで最短1ヶ月。随時公募受付のため、いつでも申請が可能です。
- ・省力化製品の「販売事業者」が、省力化製品の導入と補助金申請・手続きをサポートします(共同申請)。

事業概要・補助率等

事業概要	生産・業務プロセス、サービス提供方法の省力化を行う者
補助 上限額	5人以下 200万円(300万円) 6人~20人 500万円(750万円) 21人以上 1,000万円(1,500万円) ※()は大幅な賃上げを行う場合
補助率	½以下(省力化製品の購入価格が製品毎に設定された補助上限額の2倍を上回る場合、補助率は1/2未満となる)
事業期間	交付決定日から12か月以内
補助対象	カタログ掲載製品のカテゴリ例…清掃ロボット・券売機・無人搬送車・オートラベラー・スチームコンベクションオーブン・配膳ロボット・測量機・バランサ装置 など



省力化補助金
(カタログ注文型)



① 会員事業所が利用できる融資制度

制度	内容
マル経融資 融資額 2,000万円以内 期間 運転:7年以内 設備:10年以内 利率 2.00%(R7.4.1現在)	当商工会の会員である 小規模事業者 が、 無担保・無保証 で利用できます。 <ul style="list-style-type: none">● 従業員が製造業・建設業・その他で20名以下、商業・サービスは5名以下● 最近1年以上広島安芸商工会地区内(船越、海田町、坂町)で事業している● 原則6ヶ月以上広島安芸商工会の経営指導を受けているなどの要件あり
海田町制度融資 融資額 1,000万円以内 期間 10年以内 利率 5年以内 : 1.325% 5年超 : 1.625%	当商工会の会員で、海田町に事業所があり、町内で1年以上継続して事業していることなどが要件です。信用保証協会付きの場合、左記の利率から△0.3%となります。 海田町内の金融機関にお申込みください
坂町制度融資 融資額 運転 500万円以内 設備1,000万円以内 期間 運転 7年 設備10年 利率 5年以内 : 1.5% 5年超 : 1.8%	当商工会の会員で、坂町内に工場または店舗を有しており、町内において1年以上継続して事業を行っていることなどが要件です。信用保証協会付きの場合、左記の利率から△0.3%となります。 もみじ銀行 坂支店、または広島安芸商工会 坂支所にお申込みください

商工会の**団体割引(最大約30%※)**でお得に契約!!

「ビジネス総合保険」のご案内

商工会の「ビジネス総合保険」は、既存制度で補償していたPL、リコールによる賠償責任に加え、施設、業務遂行、管理財物に対する賠償責任もラインナップし、事業者を取り巻く事業活動リスクを総合的に補償します。くわしくは全国商工会連合会HPをご覧ください。

※保険会社により異なります。



更新時に**火災保険を見直しませんか?**

近年、火災保険の値上げが何度も行われることから、保険料が高いと思われる方が増えています。

更新時は保険を見直す良い機会です。更新のタイミングに合わせて、火災共済の見積りを取ってみてはいかがでしょうか。必要な補償内容になっているか、物件の掛漏れがないか、メリハリをつけて保険をかけるなど、検討してみましょう。

⇒ 見積り依頼、ご相談は商工会各支所へ

会報にチラシを折り込んで会員事業所にアピールしませんか【会員限定】

ご希望の方は、事前にチラシ原本をお持ちのうえ各支所にお申込みください。

●発行時期：偶数月の月末(年6回) ●折込費用：1枚あたり5円(実際に折り込んだ部数分をご請求)

●会員事業所数：793(船越 162 海田 416 坂 162 その他の地域 53) 令和7年4月1日現在

●必要部数：全会員へ配布の場合…850部(予備等込) 支所のみの場合…船越180部 海田420部 坂180部

●形状：A4・3つ折りサイズでお持ち込みください。 ●相談・持ち込み期限：偶数月の20日まで※

※4月の受付分は終了しました！！

次回の会報発行は6月中旬の予定です。封入相談は5月中に、チラシ持ち込みは6月10日(火)までにお願いします。



PICK UP!

今月のおすすめ!!

- ・経営のヒント
- ・話題の情報
- ・人材育成 など

おすすめのWEBセミナー [700タイトル]

【テーマ】販売促進、売上増加

■ニーズの2歩先でファン顧客を3倍にする方法

リピーターやファンの創出に特化した経営支援を行っている顧客リピート総合研究所。講師自らの実体験に基づいて顧客づくりの極意をお伝えします。本セミナーでは顧客満足度を高めることによって価格競争を回避することが可能な戦略を事例を交えてお伝えします。(31分)

【講師】千田 亮介 顧客リピート総合研究所 コンサルタント

■高くても売れる 7つの鉄則

物価高の影響によって消費者の購買意欲は低下傾向にあります。しかし、このような状況下でも、確固たる利益を確保している商品やサービスが数多く存在します。本セミナーでは、成功事例をもとに時代に適応しながらモノを売るための7つの鉄則を紹介します。見せ方・売り方を工夫して、ヒット商品・サービスを生み出しましょう！(36分)

【講師】川上徹也 湘南ストーリープランディング研究所 代表／受賞歴多数のコピーライター。著書50冊以上、台湾等でベストセラー

■ミッショントーク 自社の魅力の上手な伝え方～後編(実践編)～

ランチエスター戦略を応用して自社よりも格上の企業に勝つことができる経営手法を学びます。経営資源が乏しい中小企業が大企業と同じ土俵で戦う必要はありません。あなたの会社の強みを活かすことが顧客に選ばれるカギとなります。ミッショントーク(使命、強み、顧客に与える恩恵)を使って自社の魅力を効果的に表現しましょう！(54分)

【講師】福永雅文 戦国マーケティング(株) 代表取締役／社長の戦略の決定に助言し、社員を教育するコンサルタント

■コミュニティ経営のすすめ(6) 多様な働き方のルール

コミュニティ経営とは身体性を伴ったつながりの場と地域の持続的な健全性に配慮していくことを探求していく営みのことです。書籍「コミュニティ経営のすすめ あいだのある組織の作りかた」の内容をもとに、全6回に分けて、これから組織や個のあり方についてお伝えします。第6回は「多様な働き方のルール」です。(32分)

【講師】畠中 義雄 有限会社人事・労務 チーフコンサルタント／社会保険労務士／日本児童文芸家協会 監事

【テーマ】人材採用

■初めての採用にかけずにできる「人材募集」(前編)

売り手市場の環境において、もはや企業は選ぶ側ではなく選ばれる側になると言っても過言ではありません。採用を成功させるためには、求人媒体を有効的に活用して、求職者が求める情報をしっかりと伝えることがカギとなります。本セミナーでは無料または低コストで活用できる求人媒体をご紹介します。(31分)

【講師】篠塚 大輔 ファンづくりカンパニー株式会社 代表取締役

<ご利用方法>

- 当会ホームページにアクセスする。
- 中段にある「WEBセミナー」にアクセスして ID・パスワードを入力してログインする。
- 該当のセミナーを選択して視聴してください。

ID: ※※※※ パスワード: ※※※※



広島安芸商工会
ホームページ

【お願い】会員専用サービスのため、外部へのID・パスワードのご提供はお控えください。

「キッズ起業家育成塾」を開催

キッズ起業家育成塾は、未来の起業家を育成すること等を目的として、坂町の小学5・6年生の希望者が商売を学ぶ講座で、今回で29回目の開催でした。2月15日(土)、3月1日(土)、3月8日(土)の計3回の受講を受け、3月16日(日)のようようまつりで販売体験を行いました。当日は、多くの方がキッズ起業家育成塾のブースを訪れ、「毎年楽しみにしている」や「今年も頑張っているね」などの声掛けをいただきながら、完売となりました。今後も坂町の町を盛り上げていく機会を増やしていきたいと思います。



「インスタ・TikTokセミナー」を開催



3月26日(水)、坂町市民センターにて、インスタ、TikTokセミナーを開催しました。この講座は、事業で活用できるようにインスタ・TikTokの知識を身につけ、それぞれの特徴や活用機会などを学びました。ご参加された方からは、「活用したいと思っていたけどやり方が分からなかった。この講義を受けてアカウントを作ってみようと思う」「分かりやすかったので挑戦してみます」などの前向き感想をいただきました。SNS関連のセミナーについて、今後の開催を望む声も多数ありましたので、引き続き開催を検討したいと思います。



「週末創業塾」を開催

令和7年1月11日(土)から毎週土曜日全5回で、創業を目指す方へ週末創業塾を開催しました。本講座には20名が申し込みされ、ビジネスプランの策定からマーケティングや人材教育、会計と財務など様々なメニューを受講され今後開業に向けて進めていかれます。今後当会では開業に向けた支援をして参ります。

創業の支援は週末創業塾のほか、個別相談も実施しておりますので、是非ご紹介ください。

当地域に多くの起業者を輩出できるよう頑張ってまいります。

なお、次年度の開催は令和8年1月を予定しております。

※週末創業塾は海田町共催、広島市安芸区・坂町が後援する事業です。



「ようようまつり」を開催

3月16日(日)、坂町のパルティ・フジ坂にて「第41回ようようまつり」が開催されました。(主催:坂町ようようまつり実行委員会)。午前は、あいにくの雨となりましたが、午後からは雨も上がり、多くの人で賑わっていました。

当日は、広島安芸商工会から過去最高の13事業者が出店して、販売や事業PRを実施されました。今後も商工会から祭りを盛り上げれるようにしていきたいと思います。出店された皆様、ありがとうございました。



「はっしーマルシェ」を開催

・海田高校生が地域の特産品を販売！！

令和7年3月16日(日)に海田高校家政科生徒10名がアルパーク無印良品で、地元の特産品『ごま鯛みそ・ひまわり畑のフロランタン』2品のPRと販売を行いました。高校生はお客様に商品の特徴やストーリー・食べ方など丁寧に説明し、お客様から「美味しいぞ！や面白い！興味がある！」と好評。

当日持参した商品は無事完売することができました。

ひまわり畑のフロランタンはグランマシェリーで、ごま鯛みそはフジ海田店やひろしま夢ぷらざで販売中です。

海田高校が商品化にかかわった商品！ぜひお求めください。



全国商工会連合会ニュース

政労使の意見交換に全国連森会長が出席

2025
3/12

3月12日首相官邸で「政労使の意見交換」が開催され、全国連森会長が出席しました。

森会長からは、以下のとおり、中小企業・小規模事業者の現状を説明し支援策の拡充を訴えました。

- 中小企業・小規模事業者においても賃上げしていくことは重要
- 実際、令和6年度は前年に比べ、事業者数・賃上げ率ともに上回っている
- 一方、物価上昇によるコスト増加分の価格転嫁は非常に厳しく、7割以上転嫁できている割合は項目別に1~2割台にとどまる
- このような状況下で、令和7年度も賃上げをする中小企業・小規模事業者は多いと思うが、身を削っての賃上げであり、大手を上回る率というのはかなり厳しい状況
- 最低賃金について、政府目標どおりに引き上げると、地域を支える小規模事業者の事業縮小や休廃業につながり、地方創生の実現に支障がでることを懸念している
- 補正予算で賃上げ支援を講じていただいているが、ハードルが高く利用できない事業者も一定数いるため、地方創生臨時交付金等も活用し、賃上げや直接的なコスト削減の支援を実施していただきたい
- 政府を代表して、石破総理大臣から、政策を総動員して、引き続き、賃上げのために価格転嫁や生産性向上等の支援をしていきたい旨の発言がありました。

① 今後の主な行事予定

行事(開始時間)	日にち	場所
金融審議会(13:30)	5月14日(水)・6月11日(水)	広島安芸商工会(海田)
青年部通常総会(18:00)	5月15日(木)	市松寿司
第17通常総代会(18:00)	5月20日(火)	サンピア・アキ
理事会(13:30)	6月27日(金)	未定(後日連絡します)
中小企業診断士 個別相談会(9:00~)	5月12日(月) 6月2日(月)	広島安芸商工会(海田)
	5月22日(木) 6月18日(木)	広島安芸商工会(坂)



広島安芸商工会 本所(海田支所)の経営指導員が変わりました。

<氏名>國本 光裕(くにもと みつひろ)

4月1日より、安古市町商工会から広島安芸商工会に異動になりました。

1日でも早く慣れて、会員事業者のお役に立てるよう精一杯頑張りますので宜しくお願いします。

広島安芸商工会 “友達登録”お願いします

LINE公式アカウント

経営に役立つ情報をタイムリーにお届けします。

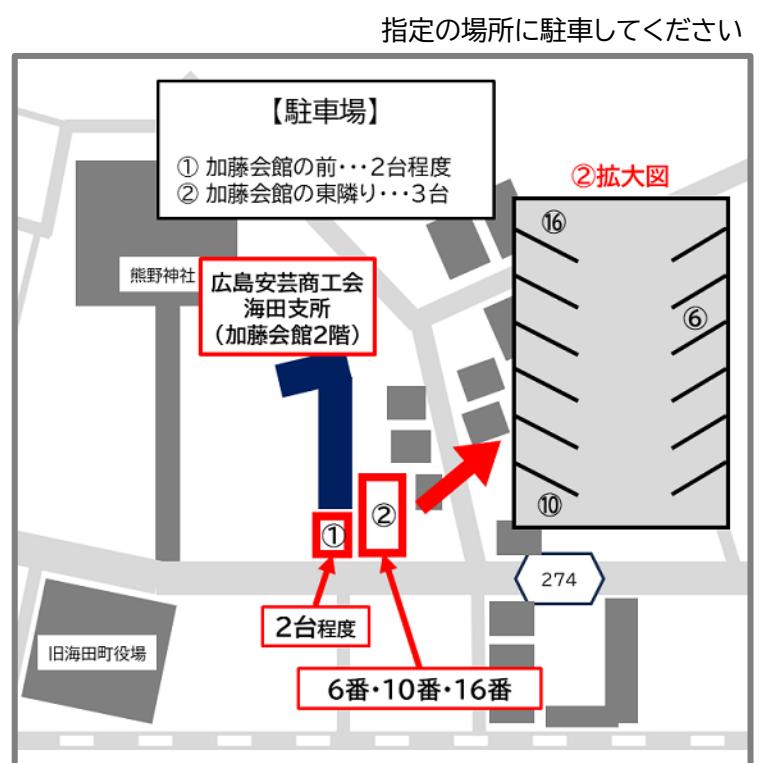
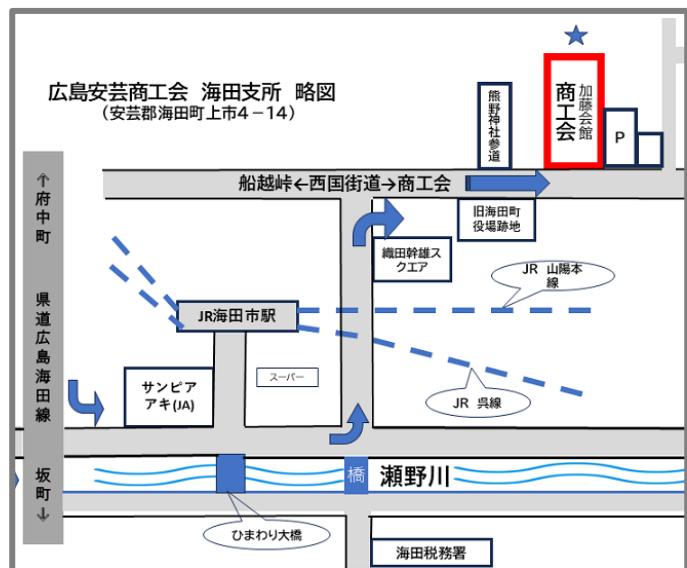
LINEの「ホーム」→「友だち追加」画面から

「QRコード」を
読み取って追加! ⇒



**広島安芸商工会 本所(海田支所)は
『加藤会館 2階』に移転しました。**

※階段のご利用が難しい方は事前にご相談ください。



広島安芸商工会

TEL:822-3728 FAX:822-0924

船越支所 TEL 823-2754 FAX 823-2793
海田支所 TEL 822-3728 FAX 822-0924
坂支所 TEL 885-1200 FAX 884-2331
e-mail hiroshima-aki@hint.or.jp



あなたに、
とことん。

URL <https://hiroshima-aki.net/>



広島安芸商工会HP