

# 成功事例でわかる 効果的な販売促進

- 日 時：平成 30 年 11 月 7 日(水) 13:00～17:00
- 会 場：合人社ウエンディひと・まちプラザ(広島市まちづくり市民交流プラザ)  
北棟6階 マルチメディアスタジオ(広島市中区袋町6番36号)
- 受講料：2,000円(当日、受付でお支払いください。)
- 定 員：40名(先着順)
- 対 象：中小企業の経営者、管理者など

著書「凡人が最強営業マンになる魔法のセールストーク」  
Amazonで総合ランキング1位の獲得歴あり!

## 【カリキュラム】

- 1 効果的にアピールするとは何か?
- 2 各ビジネス、各タイミングに適した各種ツールの利用
- 3 販促ツールの事例紹介(ビフォー&アフター4事例)
- 4 アピールポイントを見つける
- 5 万能的な販促ツール・デザインのひな形紹介
- 6 お客様の声の取り方と質問例

講師：佐藤 昌弘 氏(株式会社マーケティング・トルネード 代表取締役)



京都大学工学部卒業。大手都市ガス会社を退職後、住宅リフォーム会社を創業。3年で年商3億円まで成長させ売却。2002年、株式会社マーケティング・トルネード設立。心理学を活用した営業トーク手法やマーケティング手法を駆使し、面談、電話、研修、オンライン等での販促支援など企業活動全般の支援を行っている。

主催：(公財) 広島市産業振興センター (中小企業支援センター)、広島市

申込・問い合わせ先については裏面を参照してください。



**■申込方法**

受付は10月1日(月)から所定申込書に御記入のうえ、FAXによりお申込みください。また、広島市中小企業支援センターホームページからのお申込みもできます。

URL：<http://www.assist.ipc.city.hiroshima.jp/seminar/post-56.html>

開催一週間前ころに、受講票をEメール、FAX等でお送りします。

※暴力団、暴力団員及びそれらと密接な関係を有している方はお申込できません。

**■申込・問い合わせ先**

公益財団法人広島市産業振興センター（中小企業支援センター）  
〒733-0834 広島市西区草津新町一丁目21番35号  
TEL(082)278-8032 FAX(082)278-8570

.....**切り取らずに A4 サイズのまま FAX でお申込みください**.....

平成30年度 「成功事例でわかる効果的な販売促進」 受講申込書

氏名	ふりがな	所属部署	役職	性別	年齢
				男・女	
				男・女	
				男・女	
会社(団体)名				業種	
〒	所在地				
電話番号	( ) -	FAX番号	( ) -		
Eメールアドレス					
(_アガバ-) (-M77) (.ドット) (0オ) (0ゼロ) などは、1文字ずつはっきりと御記入ください。					
障害のある方へは次のような配慮が可能です。希望されるものへのチェックと必要な席数を御記入ください。 <input type="checkbox"/> 車いす席の準備 ( 席 ) <input type="checkbox"/> 座席位置 ( 前側 席 ・ 後側 席 ・ 出入口側 席 ) <input type="checkbox"/> その他 (内容によっては御希望に添えない場合もありますので、あらかじめ御了承ください。)					
その他 (御意見・御要望 等自由記入)					

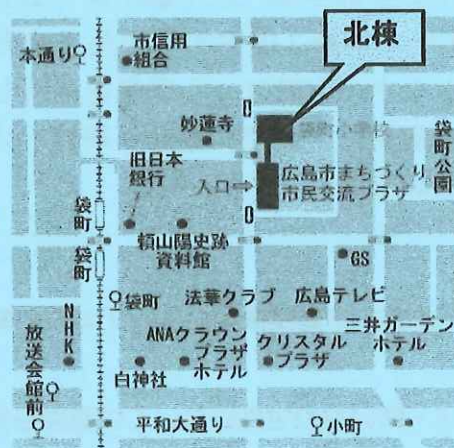
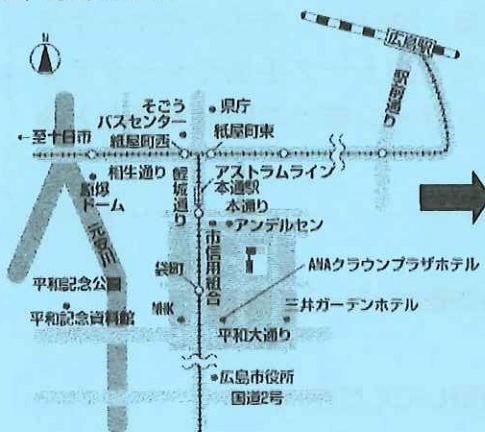
**【個人情報の取り扱いについて】**

御記入された個人情報については、第三者への開示は法令に基づく開示など特別な場合を除き、提供された目的を超えて開示しません。

ただし、セミナー等の御案内など財団の事業活動の範囲内において利用することがあります。これらの御案内の送付を御辞退される場合は、下記にチェックマークを御記入ください。

セミナー等の案内は送付しないでください。

**会場案内図**



**市内電車**

「袋町」電停から徒歩約3分

**バス**

「袋町」バス停(広島電鉄・広島バス)

から徒歩約3分、「放送会館前」バス

停(広島バス)から徒歩約6分

アストラムライン

「本通駅」から徒歩約5分

※駐車場はありませんので、公共交通機関を御利用ください。

※自転車・バイクの方は、地下の公共駐輪場(有料)を御利用ください。